

FRANQUICIAS MODULO CAFE

Bonafide presenta el Módulo Café, este modulo es ideal para ser instalado en espacios reducidos, centros comerciales, shopping, etc.

Esta opción combina café molido a la vista junto con chocolates, golosinas, caramelos, y una cafetería gourmet. Su bajo costo y excelente rentabilidad hacen del Modulo Café la mejor opción para sumarse a la red Bonafide.

Criterios de ubicación del local

- Centros comerciales
- Shoppings
- Paseos de compras
- Universidades
- Hoteles
- Híper mercados



Algunas condiciones de acceso a la franquicia.

A continuación se detallan las condiciones básicas para la contratación de una franquicia Bonafide, (las mismas están sujetas a las características del local, dimensiones, ubicación, geográfica, etc.)

Ficha Técnica	Bonafide Espresso	
	Capital	Interior
Superficie requerida desde	25m2	25m2
Utilidad B	55%	
Utilidad neta entre	10% al 12%	
Duración del contrato	60 meses	
Recupero estimado de la inversión	Entre 18 y 24 meses	
Zona de exclusividad	No	No
Manual operativo	Si	Si
Capacitación	Si	Si
Publicidad	Si	Si

- Regalía constante: 5% sobre la compra de productos del franquiciado a Bonafide.
- Regalía: 7 % sobre la venta de bebidas calientes (café).
- Diseño, decoración y lay-out del local: deben realizarse respetando las pautas establecidas por Bonafide S.A.I. y C.
- El costo del alquiler no debe superar el 13% de la facturación estimada.

Bonafide te brinda:

- Imagen y diseño del local
En todos los casos Bonafide mediante un estudio de arquitectura suministra en forma exclusiva los diseños e imagen dentro y fuera del local.
- Entrenamiento inicial del personal
El entrenamiento del personal es obligatorio, se realiza antes y después de la apertura del local.

- **Cursos de capacitación durante todo el año**
Durante todo el año Bonafide dicta cursos de capacitación para empleados y franquiciado en los que se ve Técnicas de venta, Trabajo en equipo, Atención al cliente, Higiene y seguridad alimentaria, etc.
- **Promociones y publicidad durante todo el año**
Todos los locales y módulos participan de las promociones, publicidad y descuentos a nivel regional, provincial y nacional a cargo de Bonafide.
- **Apoyo en la apertura**
Bonafide pone a disposición del franquiciado un equipo capacitado para asegurar desde el momento cero un negocio exitoso.
- **Material de publicidad sin cargo**
Todo el material de publicidad es entregado sin cargo en los locales.
- **Manual operativo**
Este manual contiene los conceptos teóricos y las herramientas que se necesitaran para la gestión del local.
- **Asesoramiento comercial**
Los ejecutivos de cuenta asesoran, orienta en todos los aspectos relacionados a negocio y además controlan el cumplimiento de las pautas de la franquicia para maximizar el rendimiento del negocio.

Perfil del franquiciado

Nuestra empresa valora, pondera y pretende esencialmente que la persona que adquiera una franquicia, trabaje de manera personal y permanente en el local, controlando y gerenciando la operación con el mismo, evidenciando un profundo compromiso con el negocio y la marca.

Análisis del franquiciado

Bonafide hace una estricta evaluación de los interesados en tomar una franquicia, que comprende la evaluación de antecedentes comerciales y legales, experiencia en el rubro y solvencia financiera.

Saludos cordiales,

Bonafide S.A.I. y C.